

TURKCELL FİNANSMAN GENEL MÜDÜRÜ  
MEHMET CANTEKİN, HEDEFLERİNİ  
TURCOMONEY'E ANLATTI...

TURKCELL FINANCE GENERAL MANAGER  
MEHMET CANTEKİN, EXPLAINS HIS  
GOALS TO TURCOMONEY...

TURKCELL FİNANSMAN,  
**BANKA GİBİ**  
**ÇALIŞIYOR**

TURKCELL FINANCE  
**OPERATES**  
**LIKE A BANK**

1.2 MİLYON MÜŞTERİYE  
1.6 MİLYAR LİRA FİNANSMAN

1.6 BILLION LIRA FINANCE TO  
1.2 MILLION CUSTOMERS

RÖPORTAJ | MEHMET CANTEKİN

**TURKCELL  
MÜŞTERİLERİNE  
FINANSMAN SAĞLAMAK  
AMACIYLA 6 AY ÖNCE  
KURULAN TURKCELL  
FINANSMAN, BİR BANKA  
GİBİ ÇALIŞIYOR.**

**TURKCELL FINANCE,  
ESTABLISHED 6  
MONTHS AGO TO  
PROVIDE FINANCE TO  
TURKCELL CUSTOMERS,  
OPERATES AS A BANK.**



TURCOMONEY.COM | KASIM 2016 | 59



## RÖPORTAJ | MEHMET CANTEKİN

*-Sayın Cantekin, Turkcell Finansman, yılbaşında BDDK'ya başvuruda bulunduktan kısa bir süre sonra, Şubat ayında kuruluş iznini aldı. Turkcell, böyle bir şirketin kuruluşuna neden ihtiyaç duydu? Şirketin sermayesi, ortaklık yapısı ve amacı hakkında bilgi verir misiniz? Rakamlarla Turkcell Finansman'ı anlatır mısınız?*

Cantekin-Ulusal çapta yüksek hızlı geniş bant internet erişim altyapısı dönüşümünün doğru zamanda ve etkin bir şekilde gerçekleştirilmesi, ülkemizin dijital ekonomiye geçişini hızlandıracaktır. Bu durum, yüksek hızlı internet ve geniş bant gerektiren katma değerli uygulamalara ulusal çapta erişim sağlanması anlamına geliyor. Bu gelişmeler ülkemizin sosyoekonomik gelişimine, küresel rekabette konumunu pekiştirmesine, GSYİH'sinin artmasına, ek istihdam yaratmasına, rekabet gücü kazanmasına ve sosyal refahı artırmasına ve nihai olarak hükümetimizin üzerinde önemle durduğu 2023 hedeflerine ulaşmasına yardımcı olacak. Bunun bilincinde olan Turkcell, faaliyete geçtiği günden beri sürekli olarak ülke genelindeki ileri teknoloji iletişim altyapısının kurulumuna yaptığı yatırımlara ve yenilikçi ürün ve hizmetlerin tüketicilere en uygun maliyetlerle ulaşabilir olmasına azami önem veriyor. Şirketimiz son olarak 4,5G lisansı için toplam 1,9 milyar Euro'luk lisans bedeli ödeyerek en fazla sayıdaki frekansın sahibi oldu. 4,5G'den beklenen faydanın sağlanabilmesi için abonelerin data kullanımının artması gerekiyor. Data kullanımının artmasının zorunlu unsur akıllı cihaz kullanımının yaygınlaşmasıdır. Akıllı cihaz kullanımının yaygınlaşabilmesi için ise kullanıcıların bu cihazlara erişimini kolaylaştıracak finansman olanaklarının sağlanması gerekiyor. Turkcell, bu amacı gerçekleştirmek ve akıllı cihazların erişilebilir olmasını desteklemek için uygun finansman olanakları sağlayacak bir finansman şirketi kurulmasına karar verdi. Bu kapsamda Turkcell Finansman AŞ BDDK'dan aldığı izin ile Şubat ayında faaliyetlerine başladı. Böylelikle Turkcell, mobil operatörler arasında bir ilki gerçekleştirerek BDDK lisanslı bir finansman şirketi kurdu.



*-Mr Cantekin, Turkcell Finance obtained permission to form in February, shortly after applying to the BRSa in the new year. Why did Turkcell feel the need to establish such a company? Can you give us information about the company capital, shareholding structure and purpose? Can you explain Turkcell Finance to us in numbers?*

Cantekin-A national scale conversion to high speed broadband internet access infrastructure being carried out at the right time and in an effective manner will accelerate the transition to a digital economy in our country. This means the provision of access on a national scale to value added applications requiring high speed internet and broad bandwidth. These developments will help the socioeconomic development of our country, consolidate its position in global competition, the increase in GDP, creation of additional employment, gaining competitive power and increase of social welfare, and as a result help achieve the 2023 goals that our government is focusing on. Turkcell, aware of this situation, has placed the utmost importance on investment in high technology communication infrastructure across the country and innovative products and services being at reach of consumers for the best cost since the day it was founded. Our company has become the owner of the most frequencies by paying 1.9 billion euro in licensing fee to the Treasury for a 4.5G license.

For 4.5G to provide the expected benefit, the data usage of subscribers must increase. For data usage to increase, the use of smart devices must become more widespread. For the use of smart devices to become more widespread, users must be provided with finance opportunities to facilitate access to these devices. Turkcell decided to establish a finance company to provide suitable finance opportunities to achieve this goal and support the access to smart devices; and in this scope, Turkcell Finance Inc. began operations in February following the receipt of permissions from the BRSa. Thus Turkcell has achieved a first among mobile operators, establishing a BRSa licenced finance company.

## 1.2 MİLYON MÜŞTERİYE 1.6 MİLYAR LİRA

*-Turkcell Finansman, müşterilerine hangi hizmetleri nasıl veriyor?*

Cantekin-Turkcell Finansman bugün itibariyle bireysel müşterilerin Turkcell satış kanallarında satılan her türlü teknolojik ürünlerin satın alınmasında finansman desteği veriyor. Önümüzdeki dönemlerde bireysel müşterilere kurumsal müşterilerin de eklenmesini ve müşterilerimizin her mecradan satın alacakları teknolojik mal ve hizmetler için finansman desteği sağlaması planlanıyor.

*-Göründüğü kadarıyla Turkcell Finansman, bir banka gibi çalışıyor. Nitekim kısa sürede bir milyar liranın üzerinde müşterilerine finansman sağladı? Eylül ayı itibariyle kaç kişiye ne kadarlık finansman sağlandı?*

Cantekin-Şirketimiz öncelikle Turkcell müşterilerinin finansman ihtiyaçlarını karşılamayı planlamış ve bu çerçevede yaklaşık 6 ay içerisinde Ağustos ayı sonu itibariyle yaklaşık 1.2 milyon müşterisine 1.6 milyar TL finansman desteği sağlamıştır.



## 1.6 BILLION LIRA TO 1.2 MILLION CUSTOMERS

*-What services does Turkcell Finance offer to their customers?*

Cantekin-Turkcell Finance as of today offers finance support to individual customers in order to purchase all kinds of technological products sold through Turkcell sales channels. In the near future, the addition of corporate customers to individual customers and the provision of finance support for technological goods and services purchased through all channels by our customers is planned.

*-In appearance Turkcell Finance works like a bank. As a matter of fact, over a billion lira of finance has been provided to customers in a short period of time? How much finance has been provided to how many people as of September?*

Cantekin-Our company has primarily planned to meet the finance needs of Turkcell customers, and in this scope, in 6 months, has provided 1.6 billion TL finance support to 1.2 million customers as of the end of the month of August.





## 2017'DEN İTİBAREN HERKESE FİNANSMAN DESTEĞİ

*-Turkcell Finansman, sadece Turkcell müşterilerine mi finansman sağlıyor? Başka bir GSM operatörü müşterisine de finansman desteği veriyor mu?*

Cantekin-Bugün itibariyle sadece Turkcell müşterisine yapıyoruz, ancak kısa sürede 2017 yılından itibaren bunu bütün gerçek ve tüzel kişilere yaymayı hedefliyoruz.

*-Turkcell Finansman, cep telefonu dışında örneğin bilgisayar, buzdolabı, çamaşır makinası vb gibi ihtiyaçlar için de finansman sağlıyor mu, sağlayacak mı?*

Cantekin-Bugün itibariyle cep telefonu ve tablet gibi ürünlere finansman sağlanıyor. Hedef Türkiye'nin dijital yolculuğunda hizmet edecek, içinde teknoloji olan hayatın her alanına finansman desteği sağlamak.

## FINANCIAL SUPPORT FOR ALL AS OF 2017

*-Does Turkcell Finance provide finance only for Turkcell customers? Is financial support offered to customers of other GSM operators?*

Cantekin-As of now, we only provide support to Turkcell customers, however in a short while, as of 2017, we aim to expand to all real and corporate entities.

*-Does Turkcell Finance provide financing for needs other than mobile phones, such as computes, refrigerators, washing machines etc., or will it in the future?*

Cantekin-As of today, financing is provided for products such as mobile phones and tablets. The goal is to provide finance support for technology in all aspects of life, which will serve Turkey's digital journey.

RÖPORTAJ | MEHMET CANTEKİN

**ŞİRKET, AĞUSTOS AYI SONU İTİBARIYLA YAKLAŞIK 1.2 MİLYON MÜŞTERİSİNE 1.6 MİLYAR TL FİNANSMAN DESTEĞİ SAĞLADI.**

**THE COMPANY HAS PROVIDED 1.6 BILLION TL FINANCE SUPPORT TO APPROXIMATELY 1.2 MILLION CUSTOMERS AS OF THE END OF AUGUST.**



TURCOMONEY.COM | KASIM 2016 | 63





## KATILIM FİNANSMAN ŞİRKETİ GELİYOR

*-Kısa bir süre önce medyaya yansıyan haberlere göre Turkcell, katılım finansman şirketini kurma kararı aldı. Bu şirketle ilgili bilgi verir misiniz? Sermayesi ne kadar olacak? Hedef kitlesi ne olacak? Hangi hizmetleri verecek?*

Cantekin-35 milyon TL kuruluş sermayesi ile katılım finansman şirketi kurulması için BDDK'ya başvurumuzu yaptık. Bildiğiniz gibi Türkiye'de katılım esaslı finansal ürünlerin ve işlem hacminin artırılmasına yönelik önemli çabalar var. Biz de gerek bu çabaları desteklemek ve gerekse bütün müşterilerimize finansal destek vermek adına öncü bir rol oynayarak bu alanda Türkiye'nin ilk banka dışı finansal kuruluşu için iznimizi almaya çalışıyoruz. Katılım finansman şirketi finansman şirketimizin verdiği her türlü hizmeti verecek.

*-Turkcell Katılım Finansman, halen faaliyet gösteren katılım bankaları gibi mi hizmet verecek? Ya da onlardan farkı ne olacak?*

Cantekin-Katılım finansman, katılım hesabı açarak fon toplama dışında bireysel ve kurumsal diğer finansal ihtiyaçlara cevap veriyor olacak. Elbette işleyiş mekanizması katılım bankaları gibi olacak. Diğer bir anlatımla fonlamamızı öncelikle ödenmiş sermayemizle ve devamında faizsiz finans sisteminden sağlanacak

## TURKCELL ESTABLISHING PARTICIPATION FINANCE COMPANY

*-According to news reports in the media Turkcell has decided to establish a participation finance company. Can you give us information about this company? How much will be capital be? What will the target audience be? What services will it provide?*

Cantekin-We applied to the BRSA for permission to establish a participation finance company with a 35 million TL starting capital. As you know, there is significant efforts made to increase the volume of participation based financial products and transactions in Turkey. And in order to support these efforts and to provide financial support to all our customers, we are taking a leading role and are working towards obtaining permission to be the first non bank financial institution in Turkey. The participation company will provide all kinds of services provided by our finance company.

*-Will Turkcell Participation Finance serve in the same way as current participation banks? Or in what way will they be different?*

Cantekin-Participation finance will provide the individual and corporate financial needs other than opening participation account and collecting funds. Of course the functioning mechanism will be similar to participation banks. In other words, our funding will be provided first of all through paid in capital and then continue with resources provided through





kaynaklarla yapacağız. Bu şekilde sağlanacak kaynaklar faizsiz olarak müşterilerimizin satın alacakları mal ve hizmetlerin finansmanında kullanılacak.

interest free finance system. The resources to be provided as such will be provided in the financing of goods and services to be purchased interest free by our customers.

*-Turkcell Finansman olarak bugüne kadar ne kadarlık bir yatırım yaptınız, yılsonuna kadar ne kadarlık yatırım yapacaksınız?*

Cantekin-Turkcell Finansman A.Ş. mevzuat uyarınca 20 milyon TL'lik sermaye tutarı ile kurulabilecek iken Turkcell

Yönetim Kurulu Turkcell Finansman'a olan güven ve beklentisini ödenmiş sermayeyi 575 milyon TL'ye çıkararak ortaya koydu. Biz de bu güven ve beklentiyi karşılamak için risk yönetimi standartlarını da göz önünde bulundurarak Turkcell müşterilerine en iyi şekilde finansman desteği verecek biçimde teknik altyapı ve insan kaynağına gerekli her türlü yatırımı yapıyoruz. Bundan sonra da belirli esaslar çerçevesinde büyüme trendimize bağlı olarak yatırımlarımıza devam edeceğiz.

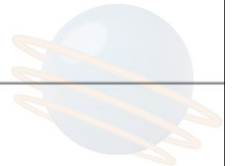
**TURKCELL, FINTECH ÜRÜNLERİ İLE ÖNÜMÜZDEKİ DÖNEME DAMGASINI VURMAYI HEDEFLİYOR.**

**TURKCELL AIMS TO MAKE ITS MARK ON THE COMING PERIOD WITH FINTECH PRODUCTS.**

*-How much investment have you made to date as Turkcell Finance, and how much investment will you make by the end of the year?*

Cantekin-While according to legislation, Turkcell Finansman A.Ş. could be established with a capital of 20 million TL, Turkcell

Board of Directors has proven its faith and expectation in Turkcell Finance by increasing the paid in capital to 575 million TL. In order to meet this faith and expectation, we are carrying out all kinds of investment in technical infrastructure and human resources in order to provide finance support to Turkcell customers in the best possible way while taking into consideration risk management standards. We will continue our investment in line with our growth trend within certain guidelines.





## HEDEF, FINTECH ÜRÜNLERİNİ PİYASAYA SÜRMEK

*-Turkcell Finansman olarak orta ve uzun vadede hedefiniz nedir?*

Cantekin-Turkcell Finansman olarak temel önceliğimiz bireysel ve kurumsal Turkcell müşterilerinin teknolojiye ulaşmasında ve yaşamasında ihtiyaç duyduğu finansman ihtiyacını her açıdan en mükemmel şekilde karşılayarak Turkcell ekosistemindeki mükemmellik idealinde yerimizi almak. Bu temel misyonumuzu zamanla genişletip diğer gerçek ve tüzel kişileri de içine alacak şekilde herkesin finansman ihtiyacını karşılayan bir finansman şirketi olmak istiyoruz. Ancak burada altını çizmem gereken husus biz her zaman fintech olarak ifade edilen finansman ile teknolojinin bulunduğu alanlarda olacağız. Çıkaracağımız finansal ürünlerde mutlaka teknolojinin getirdiği yenilikleri kullanmaya özen göstereceğiz. Önümüzdeki dönemde Turkcell'in finansal hizmetler alanındaki fintech ürünlerini hep birlikte hayatımıza girdiğini göreceğiz.

## THE GOAL IS TO BRING FINTECH PRODUCTS TO THE MARKET

*-What are your medium and long term goals as Turkcell Finance?*

Cantekin-As Turkcell Finance, our main goal is to meet the finance needs of individual and corporate Turkcell customers for them to reach technology and their lives in the best possible way, and take our place in the Turkcell ecosystem in the best possible way. We wish to expand on our basic mission in time and become a finance company that provides for the finance needs of all, including other real and corporate entities. However, the issue I wish to highlight here is that we will always be in the areas called fintech, where finance meets technology. We will take care to use the innovations brought about by technology in the financial products we will release. In the coming period, we will see that Turkcell's fintech products in the financial services area will enter into our lives.



## ŞER'DEN HAYIR DOĞACAK

*-Ekonominin genel gidişatını nasıl değerlendiriyorsunuz?*

Cantekin-2015 yılı gerek bölgemizde yaşanan istikrarsızlıklar gerekse genel olarak dünya ekonomisinde yaşanan durgunlukla, ekonomimiz için çok da kolay bir yıl olmadı. Bu sürecin hemen ardından yaşadığımız 15 Temmuz hain darbe girişimi ise ülke tarihimiz için önemli bir dönüm noktası oldu. Ancak eminim ki, biz el ele gönül birliğiyle geleceğe yürüyen cesur bir millet olarak bu badireyi de atlatarak ortak geleceğimize daha güçlü bir şekilde odaklanacağız. 15 Temmuz'u daha güçlü bir demokrasi, daha güçlü bir ekonomi, özgüvenli, umut ve motivasyon dolu bir Türkiye için fırsata çevireceğiz. Birlik olarak, tüm bu süreç sonunda Türkiye ekonomisinin çok daha iyi noktalara geleceğine yürekten inanıyoruz. Bizler de bu birlik ve beraberlik coşkusundan aldığımız güç ve güvenle ülkemiz için, ekonomimiz için daha fazla çalışmaya, üretmeye, reel ekonomiye sunduğumuz değeri artırmaya kararlıyız.

## SILVER LINING

*-How do you assess the overall progress of the economy?*

Cantekin-With the instability experienced in our region in 2015, along with the general recession in the world economy, it has not been an easy year for our economy. The treacherous coup attempt on 15 July experienced directly after this period has been an important turning point for our country. However I am sure that, as a brave nation walking together into the future, we will be able to overcome this crisis and be able to focus better on our mutual future. We are moving towards our silver lining. We will use 15 July as an opportunity for a stronger democracy, a stronger economy, a more confident, hopeful and motivated Turkey. As an Association, we strongly believe that the Turkish economy will be in a much better position at the end of this. We are determined to increase the value we are adding to the real economy with more work and production with the power and confidence we have drawn from the enthusiasm associated with this unity.

## BİRBİRİMİZE GÜVEN, DÖVLETE GÜVEN, GELECEĞE GÜVEN

*-Sizce Türk ekonomisinin üç önemli üç sorunu nedir? Ne yapılmalı?*

Cantekin-Açıkça söylemek gerekirse bizim için en önemli konu güvendir. Birbirimize güven, devlete güven ve geleceğe güven. Bu üç konuda tereddüdü azaltığımız ölçüde her türlü sorunun altından kalkacağımıza ve hep birlikte geleceğe emin adımlarla yürüyeceğimize inanıyorum.

## CONFIDENCE IN EACH OTHER, THE STATE AND FUTURE

*-What are the three important issues of the Turkish economy? What should be done?*

Cantekin-To put it clearly the most important issue for us is confidence. Confidence in each other, in the state and in the future. I believe that when we lower the doubt in these three matters that we will be able to handle all kinds of problems and move forward together with confidence.